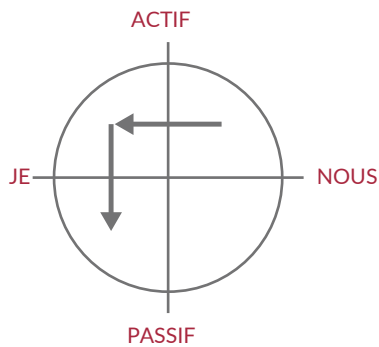


Donner des arguments pour défendre une certaine vision, but ou solution/approche.



Pousse vers le côté du Je  
Rend passif lorsque vous continuez à argumenter

## Exemples

- Cette fois, nous allons faire en sorte que ça fonctionne, nous avons appris du passé.
- Cela sera fera pour toutes les opérations; Cela fonctionne déjà très bien dans certaines d'entre-elles.
- Cela nous aidera à créer une différente culture avec plus de responsabilisation.
- Des études montrent que les valeurs font une énorme différence dans le succès d'une entreprise.
- Nous avons peu de temps pour discuter des valeurs, mais simplement les présenter est mieux que rien.

## Rose de Leary

Les arguments pour convaincre quelqu'un sont, à la base, situés du côté du Je. Vous défendez votre opinion et chaque argument porte un risque que vous dites, 'Vous n'avez pas pensé à cela mais moi, si'. Dans ce cas, ils déclencheront le comportement du Je. En effet, un argument déclenche un autre. Cela mènera à un débat du côté du Je, où chaque partie défend sa propre position. Cela peut être très efficace lorsque quelqu'un est capable de tirer la conversation vers le côté du Nous pour trouver une conclusion ou une situation de gagnant-gagnant. Sinon, le débat continuera jusqu'à ce que l'une des parties se retire. Si les arguments sont vraiment basés sur des faits, ils peuvent être considérés du côté actif du Nous.

Respecter SCARF (Statut, assurance, autonomie, rapprochement, équité) conduit à la responsabilisation, l'identification et la reconnaissance.

Les arguments peuvent être un vrai danger pour le statut de l'autre personne, puisque chaque argument porte le risque de dire, 'Vous n'avez pas pensé à cela mais moi, si'. Cela peut mener à une confrontation pour savoir qui est le plus intelligent. Plus les arguments deviendront personnels, émotionnels et moins factuels, plus ils portent atteinte au sentiment d'équité. Quand les arguments de celui qui crie le plus ou de celui qui est le plus à l'aise verbalement sont validés, le sentiment d'équité sera perdu.